

AL GRUPPO RONCAGLIA LA CAMPAGNA PER SANÒ, ECCELLENZA DELL'AGROALIMENTARE MADE IN ITALY

PUBLISHED ON 13 GENNAIO 2020 BY FOODAFFAIRS.IT



Il Gruppo Roncaglia ha curato la campagna di comunicazione per SANÒ, eccellenza dell'agroalimentare made in Italy che vanta diversi **prodotti di qualità** fra cui il guanciale, il Prosciutto Amatriciano I.G.P. ed altre specialità tipiche di un **territorio unico** non solo per tradizioni, ma anche per natura e ambiente, situato tra i Parchi nazionali dei Monti della Laga e dei Monti Sibillini. Un'azienda che è riuscita ad ottenere **numeri importanti** rispettando al contempo i **tradizionali metodi** del territorio amatriciano, dove il fattore tempo gioca un ruolo fondamentale per la qualità dei prodotti.

Al centro della comunicazione, il **Prosciutto Amatriciano I.G.P.**, l'unico prosciutto IGP del Lazio, con l'obiettivo di iniziare un percorso di **reputazione di marca** ma anche, e soprattutto, distimolare la **domanda spontanea** per un prodotto distribuito solo al banco del fresco.

Tra ottobre e novembre 2019 è stata disegnata e realizzata un'operazione con una forte ricaduta commerciale, in collaborazione con **Rai** e **Carrefour**. Contemporaneamente alle **telepromozioni**, andate in onda nei programmi *La prova del Cuoco* e *L'eredità*, e alle **promozioni radio**, nel programma *Il ruggito del coniglio*, si è svolta l'attività di **promozione in store**, presso tutti i punti vendita Carrefour del **territorio nazionale**, con la collocazione al banco gastronomia di un cartello con il logo de *La prova del Cuoco*.

Il Gruppo Roncaglia ha inoltre curato la realizzazione di **due speciali** per **Gambero Rosso Channel**, dedicati a target di profilo medio-alto degli appassionati di cucina.



*"Abbiamo innescato un **circolo virtuoso** fra media e promozione in store", osserva **Camilla Roncaglia**, **client service director** del Gruppo. "I media hanno presentato il prodotto ed il brand, con la spinta all'acquisto in una specifica catena di distribuzione, e nel punto vendita l'acquisto è stato rinforzato col richiamo diretto ai media".*

*"In oltre 40 anni di attività, abbiamo spesso lavorato per diverse **realità imprenditoriali locali**, che scegliendo una comunicazione efficace si sono **affermate suscala nazionale**. Siamo dunque molto contenti di accompagnare la crescita di una realtà come SANÒ – sottolinea Camilla Roncaglia – un'azienda che mantenendo forti radici nel suo il territorio di origine si è evoluta per rispondere alle richieste di un **mercato sempre più esigente**".*

— MEDIA PARTNER



— ADV

Annuncio chiuso da Google

Nascondi annuncio

Perché questo annuncio? ▶